



STEFANO BOSCARATO, Broker di RE/MAX STUDIO 2000, Treviso

"Entra in RE/MAX, segui quello che ti viene insegnato, condividi le idee, collabora, ascolta ed aiuta i tuoi clienti, contribuisci alla crescita della tua squadra e SARAI UNA PERSONA DI SUCCESSO, sia nella vita lavorativa che in quella privata"

1. Qual è stata la tua esperienza professionale prima di approdare in RE/MAX?

Ho iniziato a specializzarmi nel mercato immobiliare della periferia nord di Treviso, aprendo nel 1990 un ufficio a Ponzano Veneto ed uno ad Arcade. Successivamente ho inaugurato altre 5 filiali dell'Agenzia in Casier, Carità di Villorba, Treviso città zona Sud, Treviso città zona Nord e Casale sul Sile, portando così il nr di agenzie a 7. Nel 1999 mi sono affiliato a RE/MAX

2. Quali i passi compiuti nella fase di start-up?

Avendo 7 uffici è stato fatto un programma di accentramento in 5 anni, raggruppando le sedi prima in 3 macro uffici, e poi in un unico ufficio. Sono stati creati degli incentivi per il passaggio degli agenti dal sistema tradizionale a quello RE/MAX, e sono stati ammodernati ed adeguati tutti gli uffici.

3. Qual è la tua Mission d'agenzia?

Creare una squadra di professionisti preparati, responsabili, e fortemente motivati, che si distinguano nel mercato per gli elevati standard di integrità e di professionalità, che ottengano risultati economici notevolmente superiori alla media, e che ricerchino un elevato livello di soddisfazione nello svolgimento del proprio lavoro per poter dare sempre di più il miglior servizio al cliente, offrendo una gamma di servizi sempre più ampia e professionale.

4. Negli anni hai raggiunto numerosi traguardi. Ce ne parli soffermandoti anche su quella che reputi sia oggi la sfida più grande che ti trovi a fronteggiare?

Come Agenzia e come Broker abbiamo ottenuto numerosi riconoscimenti a livello nazionale: dai diversi nostri Consulenti che sono rientrati nei top producer, al titolo di Broker dell'Anno, fino ad arrivare al titolo di Top Transaction Office per l'anno 2008, passando per tanti altri traguardi di prestigio. Una cosa che ci fa molto piacere è il riconoscimento che abbiamo a livello locale, dove anche la stampa ci consulta come agenzia immobiliare di riferimento per avere continue analisi sull'andamento del mercato immobiliare.

La sfida più grande che abbiamo in questo momento è quello di portare tutti i nostri affiliati ad un livello di eccellenza per dare a loro, alle loro famiglie, ed ai loro clienti, le massime soddisfazioni possibili.

5. In conclusione, come è percepita la realtà RE/MAX nella tua città? E quali sono a tuo avviso i prossimi passi da compiere?

RE/MAX è un marchio conosciuto ed è sinonimo di professionalità.



I prossimi passi consistono nel far crescere in quantità ed in qualità la nostra squadra, utilizzare sempre al meglio gli strumenti che abbiamo a disposizione (dalla tecnologia, alla formazione, alla promozione), ed essere pro attivi al massimo sia nella ricerca di nuovi clienti, che nella vendita degli incarichi che entrano nel nostro portafoglio immobiliare.

6. **Tuo figlio/a ti dice: "Papà da grande voglio fare il consulente immobiliare", cosa gli/le rispondi?**

Grande idea! Entra in RE/MAX, segui quello che ti viene insegnato, condividi le idee e collabora in modo attivo, ascolta ed aiuta i tuoi clienti ed i tuoi colleghi, aiuta la squadra a crescere, e sarai una persona di successo sia nella vita lavorativa che in quella personale!!!